



LINEWORK

\$LWK TOKEN

ARGUMENTAIRE

USAGE INTERNE • FORMATION RÉSEAU

ARGUMENTAIRE COMMERCIAL

L'écosystème Linework — les deux tokens $\$LNWK \rightarrow \LWK et le modèle de réseau et de rémunération.

LINEWORK MEDIA & OPERATIONS LLC

ÉCOSYSTÈME \$LWK • DOCUMENT CONFIDENTIEL

MAI 2026

ARGUMENTAIRE COMMERCIAL

1. VISION GÉNÉRALE DU PROJET

Linework développe un écosystème financier et technologique basé sur la blockchain, articulé autour de deux piliers complémentaires :

- **Linework Network** : infrastructure financière et de tokenisation dédiée aux marchés privés et aux investisseurs.
- **Linework App** : application logicielle grand public et professionnelle qui constitue le produit opérationnel financé par l'écosystème.

L'objectif déclaré par l'entreprise est la cotation au Nasdaq de **Linework USA Inc.** d'ici fin 2026.

2. COMPRENDRE FACILEMENT LES DEUX TOKENS

\$LNWK = SECURITY TOKEN

Le token **\$LNWK** est un **security token**.

Cela signifie qu'il est structuré comme un actif financier réglementé représentant une exposition économique à la croissance de l'entreprise et de son infrastructure.

MESSAGE COMMERCIAL

"\$LNWK permet d'entrer dans une fintech américaine en phase initiale, avant une éventuelle cotation publique."

\$LWK = UTILITY TOKEN

Le token **\$LWK** est l'**utility token** de l'écosystème Linework.

Il est destiné à alimenter :

- l'utilisation de l'application,
- les services,
- les paiements,
- les interactions du réseau,
- et les futures fonctionnalités de l'écosystème logiciel.

MESSAGE COMMERCIAL

"\$LWK est le moteur économique de l'application et de tout l'écosystème Linework."

3. CE QUE FINANCE CONCRÈTEMENT LE SECURITY TOKEN

Le security token **\$LNWK** sert à financer :

- le développement de la plateforme Linework,
- l'infrastructure blockchain,
- les produits financiers tokenisés,
- et surtout la Linework App, déjà disponible sur iOS et Android.

L'application met déjà à disposition :

- une marketplace,
- la gestion d'actifs,
- des flux financiers numériques,
- des paiements,
- des outils business,
- une infrastructure sociale et de communauté.

4. LE SCÉNARIO CLÉ : LA TRANSITION VERS LE NASDAQ

MÉCANISME PRÉVU DANS L'ÉCOSYSTÈME

Au moment de la cotation au Nasdaq de **Linework USA Inc.**, le modèle prévoit :

1. la destruction du security token **\$LNWK**,
2. le transfert de la valeur et des fonds de l'écosystème vers l'utility token **\$LWK**,
3. la continuité économique de l'écosystème via **\$LWK**.

MESSAGE COMMERCIAL

"Le security token représente le véhicule de financement initial servant à construire l'écosystème. Une fois la société cotée au Nasdaq, la valeur créée est destinée à converger vers l'utility token **\$LWK**."

5. POURQUOI CELA POURRAIT AUGMENTER LA VALEUR DE **\$LWK**

La logique économique présentée est simple :

- les utilisateurs continueront d'utiliser l'application,
- les flux économiques resteront dans l'écosystème,
- mais le supply du security token sera supprimé.

Résultat :

- concentration de la valeur sur **\$LWK**,
- augmentation potentielle de la demande,
- utilité renforcée,
- réduction de la fragmentation entre tokens.

MESSAGE COMMERCIAL

"Lorsque **\$LNWK sera détruit, l'écosystème se concentrera sur un seul utility token : **\$LWK**. Toute la dynamique économique du réseau pourrait alors converger vers ce token."**

6. POURQUOI LE MODÈLE EST DIFFÉRENCIANT

La plupart des projets crypto :

- ne possèdent qu'un token spéculatif,
- ou ne disposent d'aucun produit réel.

Linework vise au contraire à combiner :

- une société américaine structurée,
- une stratégie Nasdaq,
- une application déjà opérationnelle,
- une tokenisation réglementée,
- et une économie utility Web3.

MESSAGE COMMERCIAL

"Linework ne vend pas simplement un token. L'entreprise construit une société, un produit et un écosystème économique numérique complet."

7. POSITIONNEMENT DE MARCHÉ

Linework se positionne sur plusieurs marchés à forte croissance :

- tokenisation d'actifs réels,
- fintech,

- paiements numériques,
- applications Web3,
- économie des utility tokens.

8. PITCH COMMERCIAL COURT

"Linework développe un écosystème complet entre la finance traditionnelle et la blockchain.

Le security token **\$LNWK finance aujourd'hui la croissance de l'entreprise et de la Linework App.**

Au moment de la cotation au Nasdaq, le modèle prévoit la destruction de **\$LNWK au profit de l'utility token **\$LWK**, qui concentrera toute l'activité économique et l'utilité de l'écosystème.**

Cela pourrait créer une logique de rareté et de valorisation autour de **\$LWK."**

9. IMPORTANT – NOTE DE CONFORMITÉ

Le vendeur doit toujours préciser :

- qu'il s'agit d'un investissement à haut risque,
- que la valorisation future n'est pas garantie,
- que les crypto-actifs restent volatils,
- et que les mécanismes futurs dépendront des décisions officielles de l'entreprise et de la réglementation applicable.



LINEWORK · \$LWK

RÉSUMÉ DU MODÈLE DE MARKETING & RÉMUNÉRATION DE LINEWORK

Le modèle marketing de Linework représente une nouvelle génération de « network economy » qui combine :

- le marketing communautaire,
- la creator economy,
- l'e-commerce,
- la gamification,
- la blockchain,
- et les récompenses tokenisées.

Contrairement aux modèles MLM traditionnels fondés principalement sur le recrutement, Linework construit son système sur des **actions réelles et mesurables** : ventes, activité commerciale, engagement de la communauté et utilisation de la plateforme.

1. LA PHILOSOPHIE DU MODÈLE : RÉCOMPENSER L'ACTIVITÉ RÉELLE

Le principe central du système est simple :

"Le réseau récompense la participation et le commerce réel, pas le simple recrutement."

Les récompenses sont liées à :

- l'utilisation de l'application,
- la création d'une shop,
- les ventes réelles,
- l'activité commerciale,
- l'engagement de la communauté,
- et les actions vérifiées des utilisateurs.

2. UN MODÈLE HYBRIDE ENTRE WEB3, AFFILIATION ET CREATOR ECONOMY

Le système réunit plusieurs modèles modernes :

A. MARKETPLACE + SHOPS PERSONNELLES

Chaque utilisateur peut créer sa propre shop numérique :

- vente de services,
- AI shops,
- outils business,
- produits numériques.

Le propriétaire conserve jusqu'à :

- **75 % des revenus** sur les Service Shops,
 - **55 %** sur les AI-Assisted Shops.
-

B. MARKETING COMMUNAUTAIRE INTELLIGENT

Le système inclut un réseau à 7 niveaux :

- les ventes réelles génèrent des commissions,
- les récompenses proviennent du commerce réel,
- pas du simple recrutement.

Cela transforme le réseau en :

- moteur commercial,
 - communauté active,
 - système de croissance organique.
-

C. GAMIFICATION AVANCÉE

Le modèle intègre :

- des concours mensuels,
- des leaderboards,
- des challenges,
- des récompenses communautaires,
- un système de rangs,
- le programme « GlobalMaster ».

L'objectif est de rendre le marketing :

- compétitif,
- viral,

- aussi captivant qu'un jeu vidéo.
-

3. POURQUOI C'EST INNOVANT

1. LE MODÈLE REPOSE SUR UNE ACTIVITÉ ÉCONOMIQUE RÉELLE

C'est probablement l'innovation principale.

Dans les MLM traditionnels :

- le recrutement est souvent la principale source de gain.

Chez Linework :

- seules les ventes réelles (« Qualifying Volume ») génèrent des commissions.

Cela rend le système :

- bien plus durable,
 - plus défendable juridiquement,
 - plus crédible pour les utilisateurs.
-

2. UN SYSTÈME ANTI-FRAUDE EXTRÊMEMENT AVANCÉ

Le système inclut :

- la vérification sociale,
- un numéro de téléphone unique,
- le KYC,
- la détection Sybil,
- l'analyse IP/appareil,
- un score anti-bot.

Cela limite fortement :

- les faux comptes,
- les referral farms,
- la manipulation des récompenses.

Très peu de réseaux marketing disposent d'une infrastructure de ce niveau.

3. LE MODÈLE « FLYWHEEL »

Le système s'auto-alimente.

Chaque vente :

- alimente les récompenses,
- finance les bonus,

Le modèle économique devient :

- circulaire,
- auto-renforçant,
- scalable.

4. LA COMBINAISON IA + CREATOR ECONOMY + NETWORK MARKETING

Les AI-Assisted Shops sont très innovantes :

- un utilisateur peut gérer une shop assistée par l'IA,
- vendre plus efficacement,
- créer des templates,
- recevoir des royalties.

Cela transforme les membres en :

- vendeurs,
- créateurs,
- opérateurs business,
- ambassadeurs.

4. POURQUOI C'EST INTÉRESSANT POUR LES COMMUNAUTÉS MARKETING

A. REVENUS MULTI-SOURCES

Un membre peut gagner via :

- des ventes personnelles,
- des commissions de réseau,
- des bonus de leadership,
- des concours,
- des royalties d'AI shops,
- des récompenses communautaires.

Cela crée bien plus d'opportunités qu'un MLM classique.

B. ACCÈS SIMPLE ET RAPIDE

Le modèle est conçu pour offrir des résultats rapidement :

- un onboarding récompensé,
- une progression rapide dans les premiers rangs,
- un système social très accessible.

- la rétention,
 - l'engagement,
 - la viralité.
-

C. ADAPTÉ À LA GÉNÉRATION WEB3 ET AUX CRÉATEURS

Les nouvelles générations veulent :

- monétiser leur propre audience,
- utiliser l'IA,
- travailler depuis le mobile,
- créer des revenus numériques.

Linework combine précisément ces éléments :

- social,
 - blockchain,
 - IA,
 - business tools,
 - communauté,
 - gamification.
-

D. LE SYSTÈME « GLOBALMASTER »

Le programme GlobalMaster crée :

- du prestige,
- de la compétition,
- de la reconnaissance,
- de l'aspiration sociale.

Il est très puissant pour :

- attirer des leaders,
 - faire migrer des communautés,
 - créer un fort effet viral.
-

5. POURQUOI LE MODÈLE PEUT DEVENIR TRÈS PUISSANT

Le modèle repose sur un principe extrêmement moderne :

Transformer chaque utilisateur en :

- consommateur,
- vendeur,
- créateur,
- affilié,
- ambassadeur,
- et acteur économique du réseau.

Plus la communauté grandit :

- plus les shops génèrent du volume,
- plus les récompenses augmentent,
- plus le token acquiert de l'utilité,
- plus le réseau devient attractif.

6. CONCLUSION SIMPLIFIÉE

Linework n'est pas simplement un MLM crypto.

C'est une combinaison entre :

- Shopify,
- la creator economy de TikTok,
- une token economy de type Binance,
- la gamification,
- l'AI commerce,
- et le marketing communautaire.

L'innovation principale est que :

- les récompenses proviennent d'une activité économique réelle,
- soutenue par une infrastructure blockchain,
- avec un système de croissance communautaire gamifié et auto-alimenté.

Document confidentiel à usage interne et de formation du réseau Linework. Il ne constitue pas un conseil financier, fiscal ou juridique, ni une offre d'instruments financiers. Les crypto-actifs sont volatils et à haut risque ; les performances et valorisations futures ne sont pas garanties. Les mécanismes décrits sont soumis à une revue juridique (counsel) et à la réglementation applicable. Les représentations de gains nécessitent l'Income Disclosure Statement officiel avant tout usage auprès de tiers. © 2026 Linework Media & Operations LLC.